



SELSUSTAINED CROSS-BORDER CUSTOMIZED
CYBERPHYSICAL SYSTEM EXPERIMENTS
FOR CAPACITY BUILDING AMONG EUROPEAN STAKEHOLDERS

2. otvoreni FTTE poziv SMART4ALL projekta – Kako do finansiranja?

Boris Antić

Fakultet tehničkih nauka, Univerzitet u Novom Sadu, Srbija



Co-funded by the Horizon 2020 programme
of the European Union

DT-ICT-01-2019
Smart Anything Everywhere Area 2

www.smart4all-project.eu
Grant Agreement: 872614

Pregled

1. Pre nego što počnemo...
2. Osnovni kriterijumi i uslovi?
3. Kakva je korist od ovih poziva za Vas?
4. Procedura i kriterijumi evaluacije podnetih prijava
5. Tok finansiranja
6. Šanse za finansiranje u ovom pozivu
7. Pre nego što se prijavite...
8. Gde naći partnera? – Matchmaking
9. Gde podneti prijavu?
10. Delovi prijave
11. Često postavljana pitanja dosadašnjih učesnika i česte greške
12. CTTE poziv...

2. Osnovni kriterijumi i uslovi

- **PREKOGRANIČNI**
 - Dva nepovezana pravna lica iz dve različite države (bar jedna SEE)
- **TRANSFER ZNANJA**
 - Mora postojati plan o tome kakva znanja i zašto su potrebna primaocu
- **DIGITALIZACIJA**
 - Proizvod ili proces se mora zasnivati na digitalizaciji poslovanja ili proizvodnje (uvođenjem CLEC i IoT)
- **LUMP SUM finansiranje**
 - Nema finansijskog izveštavanja i pravdanja troškova
- **LIMIT od 60.000 EUR po pravnom licu**
 - Da bi i drugi partner u konzorcijumu nešto dobio
 - **Uključuje i sredstva dobijena u okviru prethodnih KTE, FTTE i CTTE**
- **Nema ograničenja po broju prijava ili dobijenih projekata**
 - Poželjna kombinacija KTE + (FTTE/CTTE)



2. Osnovni kriterijumi i uslovi - nastavak

- **ENGLESKI JEZIK**
 - Svi formulari i unosi moraju biti na engleskom
- **REGISTRACIJA I PODNOŠENJE KROZ FUNDINGBOX PORTAL**
 - Svi učesnici moraju biti registrovani
 - Prijava se popunjava onlajn (postoji template)
- **BLAGOVREMENO PODNETA PRIJAVA**
 - Rokovi su naznačeni na portalu za podnošenje prijave
 - Neblagovremeno podnete i nekompletne prijave se ne razmatraju
- **OSUSTVO KONFLIKTA INTERESA**
 - Ne mogu učestvovati pojedinci ili institucije članice SMART4ALL projekta ili EK



Tipovi partnera

UNIVERZITETI

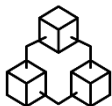


Univerziteti i druge akademске i istraživačke institucije

PREDUZEĆA



SME / Slightly Bigger Companies (< 500 zaposlenih & < EUR 100M godišnjeg prometa)



Sistem integratori i provajderi tehnologija specializovani za transfer tehnologija ili integraciju sistema ka krajnjim korisnicima (pod uslovom da mogu biti kategorizovani kao neka od prethodnih tipova institucija)

Konzorcijum moraju činiti 2 entiteta, pri čemu partner iz industrije mora biti glavni podnosilac

PAE mora biti prekogranični iz 2 različite dozvoljene zemlje (EU ili pridružene)

3. Kakva je korist od ovih poziva za Vas?

- **Finansiranje bez sopstvenog kapitala** kao podrška za **67 prekograničnih eksperimenata (Pathfinder Application Experiments = PAE)**
- **Unapređenje poslovanja** kroz uspostavljanje saradnje, digitalizaciju proizvoda/usluga i proširenje tržišta
- **Podrška i treninzi** od strane **eksperata** u tehnologiji, razvoju poslovanja, pristupu javnom i privatnom finansiranju i etičkim pitanjima.
- **Marketplace-as-a-Service**, “pametna” repozitorijum na kome se nalaze:
 - (i) **alati/servisi** koje možete koristiti da ubrzate faze dizajna, razvoja, prototajpinga i proizvodnje.
 - (ii) Posredovanje i treninzi **kako pristupiti fondovima** za razvoj.

4. Procedura evaluacije

1. Provera kompletnosti i potencijlnih konflikta interesa

- Ispravne prijave

2. Ekspertski panel

- ljudi van SMART4ALL projekta: 2 nezavisna eksperta po predlogu projekta
- Širi izbor (finalisti)

3. Komisija za izbor

- Članovi izvršnog odbora + 2 nezavisna eksperta
- **Konzensus o dobitnim prijavama**

Kriterijumi evaluacije

Deo prijave	KTE poziv
Excellence (izvrsnost)	5 poena (min 3)
Impact (značaj)	5 poena (min 3)
Implementation (plan izvršenja)	5 poena (min 3)

Svaki od delova nosi od 0 do 5 poena. Iz svakog dela se mora imati najmanje 3 poena, s tim da se ukupno mora imati bar 10 poena od maksimalnih 15.

Dodatni poeni (SEE / Covid-19/ugrožene grupe)

- PAE koji uključuje bar jednog partnera iz **SEE regiona** dobiće **1 bonus poen** na ukupan skor.

Lista SEE zemalja

Albanija, Bosna i Hercegovina, Bugarska, Crna Gora, Grčka, Hrvatska, Kosovo*, Mađarska, Moldavija, Rumunija, Severna Makedonija, Slovačka, Slovenija i Srbija

- PAE koji se budu bavili problemima i borbom protiv stanja nastalog **COVID-19 krizom** dobiće **1 bonus poen** na ukupan skor
- PAE koji se odnose na socijalno ugrožene grupe (stari, osobe sa invaliditetom, žene, izbeglice...)

5. Tok finansiranja

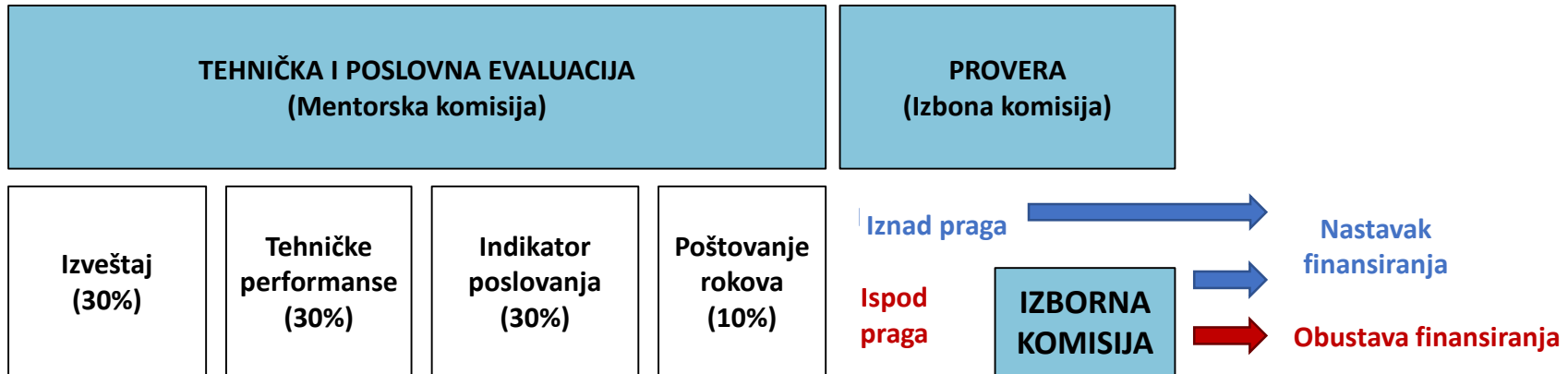
- Iznos od 80.000 EUR se uplaćuje **glavnom podnosiocu prijave** koji ta sredstva prosleđuje partnerima.
- Ne uplaćuju se sva sredstva odjednom, već u ratama

Šta treba obezbediti	Do kada	Procenat uplate
Početni izveštaj	Sredina M1	30%
Periodičan izveštaj	Kraj M6	50%
Konačan izveštaj	Kraj M9	20%

- Akademski partner dobija 100 % svog dela budžeta
- Preduzeća bi trebalo da se refunduju do 70 % svog dela budžeta, ali zbog lump sum modela zapravo dobijaju 100 %

Može li doći do obustave finansiranja?

- Da, ako ne dokažete da ste obavili zahtevani posao.
- Ne podnose se finansijski izveštaji, već samo tehnički

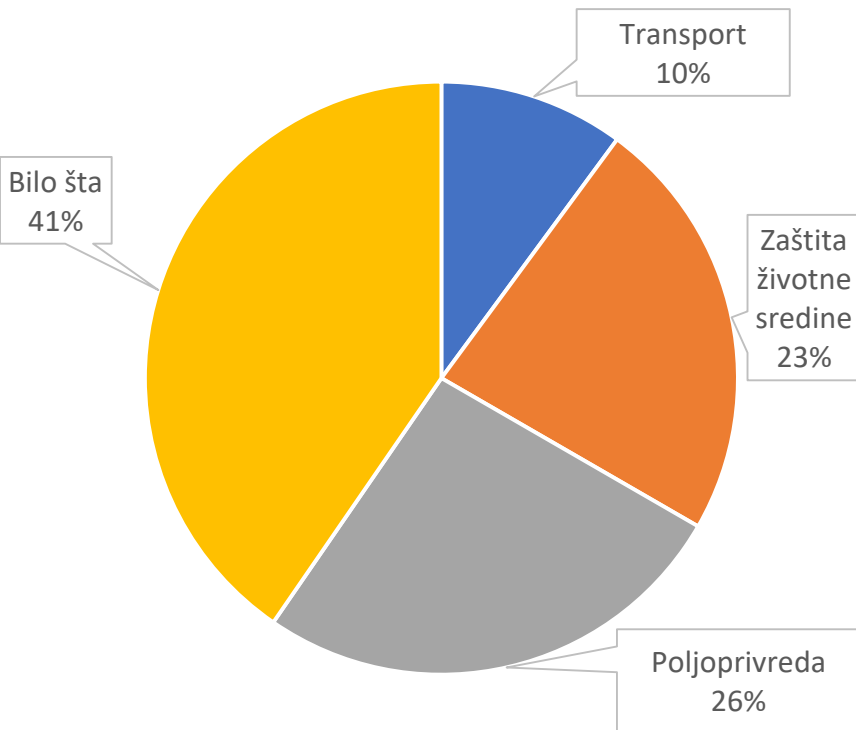


6. Šanse za finansiranje u ovom pozivu

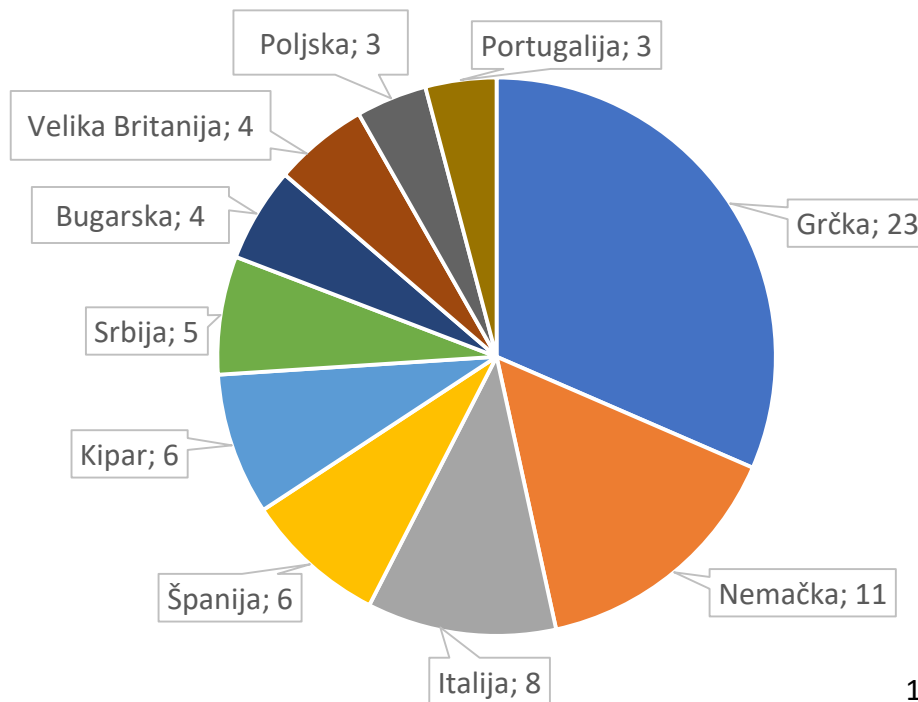
- Biće finansirana 4 najbolje rangirana projekata
- Projekti koji ostvare manje od 13 poena imaju male šanse da se probiju u uži krug koji će biti razmatran na konzensus sastanku
- Projekti koji osvoje manje od 10 poena neće biti finansirani čak i ako su u top 4. U tom slučaju biće dodeljen manji broj projekata
- U prethodnom FTTE pozivu je finansirano svega 4 projekta. Bilo je **115 započetih i nepodnetih** prijava i 80 kompletnih i podnetih. Od tih 80 bilo je nekoliko koje su diskvalifikovane naknadno (prijava sa FTN-a u Novom Sadu)
- Očekivani broj uspešno podnetih prijava koje će proći osnovnu proveru ispravnosti u ovom pozivu je oko 50. Možda i manje

Statistika prethodnog FTTE poziva

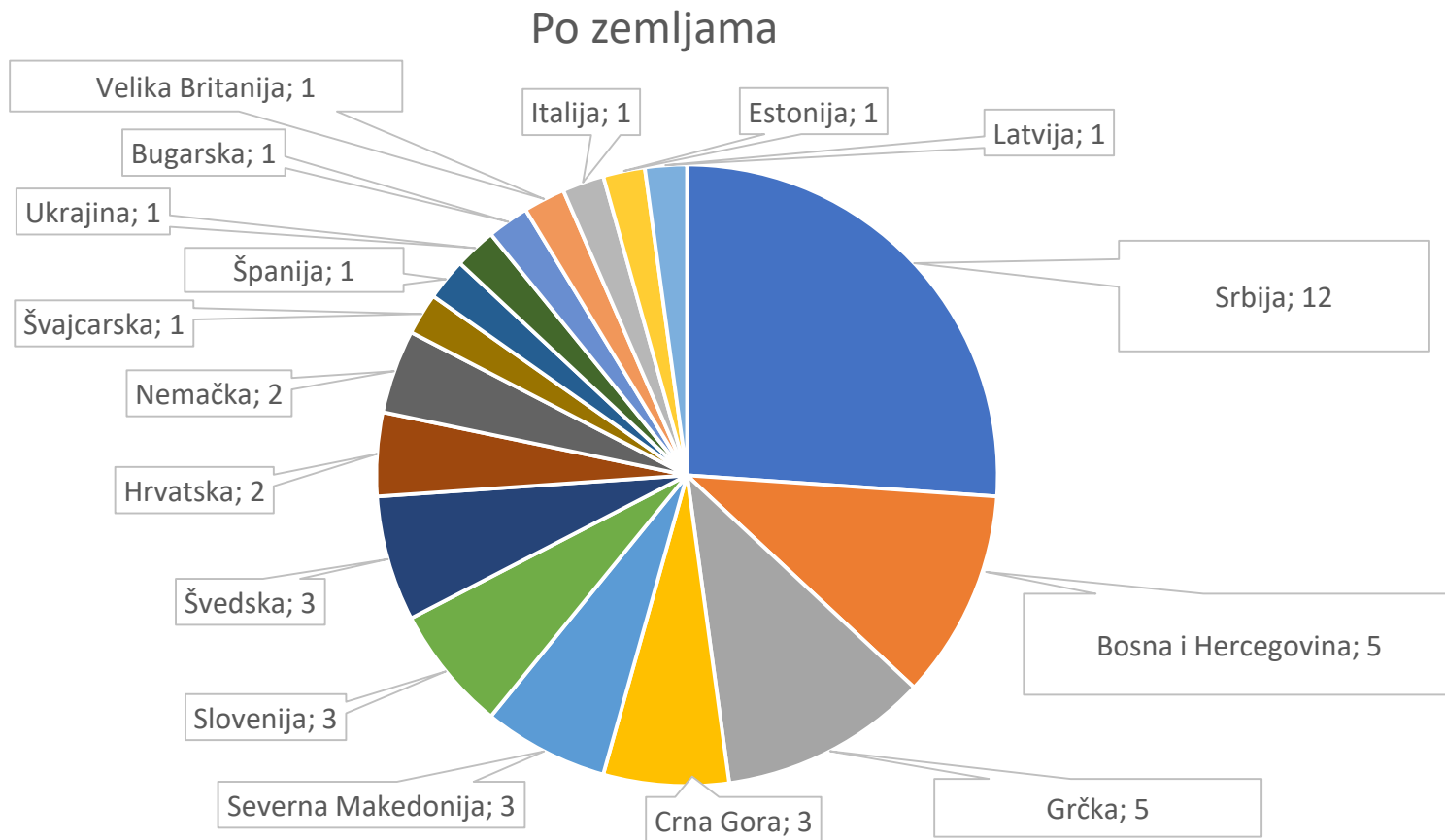
Po oblastima



Po zemljama



Statistika prethodnog KTE poziva



7. Pre nego što se prijavite...

- Nađite partnere
- Dogovorite se oko toga šta ćete tačno preneti
- Tehnologija mora biti spremna. Nema vremena za istraživanje i razvoj
- Budite konkretni i razjasnite sebi šta je cilj transfera tehnologije
- Rezerviшите dovoljno vremena za pripremu prijave
- REGISTRUJTE SE na FUNDINGBOX portalu
 - <https://smart4all.fundingbox.com/signup>
- Skinite FTTE Application Form u word formatu (deo Guides&Documents) i dobro ga proučite
 - Važna napomena: taj fajl je samo za Vašu upotrebu. On se ne mora popuniti i ne podnosi se kao deo prijave!

8. Gde naći partnera, ako ga već nemate?

- <https://matchmaking.smart4all-project.eu/>



Support Center Home



New Search



Check Search Status

SMART4ALL Matchmaking & Partner
Search Service

New Search

Check Search Status

Matchmaking servis – kako funkcioniše?

- Servis SMART4ALL projekta koji je dostupan i preko samog portala za prijavu
- Morate biti registrovani
- Podnošenjem zahteva otvarate tiket i neko od nas će ga opslužiti u direktnoj komunikaciji čovek-čovek putem onlajn sistema za dopisivanje i komentarisanje
- Podnesite zahtev na vreme i budite stpljivi

9. Gde podneti prijavu?

FUNDINGBOX portal:

- FTTE: <https://smart4all-2nd-ftte.fundingbox.com/>

Upustva i prpratna dokumenta: https://smart4all-project.eu/wp-content/documents/SMART4ALL_2nd_FTTE_GFA.pdf

Ako ne možete pronaći odgovor u delu **FAQ**, možete podneti pitanje preko Q&A Space-a na SMART4ALL onlajn **Helpdesk-u**:

<https://spaces.fundingbox.com/spaces/smart4all-helpdesk>

10. Delovi prijave

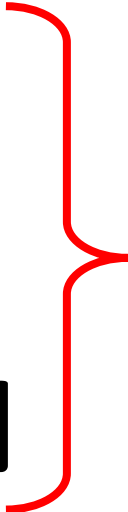
- Opšte i ključne informacije

- **IMPACT**

- **EXCELLENCE**

- **IMPLEMENTATION**

- Etička pitanja i ostalo



Ovo se boduje
i odlučuje o
tome kako
ćete biti
rangirani i da li
ćete dobiti
finansiranje

Šta je FTTE?

- **Fokusirani experiment transfera tehnologije**
- **Prenos tehnologije iz organizacije X iz jedne zemlje u organizaciju Y iz neke druge zemlje u Evropi tako što će neka osoba iz X otiću na studijski/istraživački boravak u Y**
- **Experiment = u smislu „pokušaj“, a ne „naučni eksperiment“**

Dakle, FTTE projekat je pokušaj prenosa tehnologije iz organizacije X iz jedne zemlje u organizaciju Y iz neke druge zemlje u Evropi

Šta znači PAE u kontekstu FTTE poziva

- **Pathfinder Application Experiment**
- **Pathfinder i application su reči koje opisuju kakav je to eksperiment**
- **Pathfinder = pilot projekat, izviđački poduhvat, onaj koji krči put za dalju saradnju**
- **Application = primenjen, ne teorijski**

Poziv bi zapravo trebalo da se zove FTTPAE

Najvažniji delovi prijave

- **Experiment description (excellence)**

- U tom delu morate impresionirati evaluatora u prve tri rečenice
- Naučno popularno, ali ozbiljno i konkretno

- Direktno napišite šta je problem koji napadate u prvoj rečenici
- Šokirajte! Budite arogantni, umišljeni i prepotentni

- Odmah nakon toga recite šta je rešenje koje nudite
- Oduševite! Rešenje je kao iz naučne-fantastike, ali za Vas je to jednostavno

- Nikakav istorijski uvod, priprema, obrazloženje
- To zvuči kao da se izvinjavate već na početku

Najvažniji delovi prijave

- **Market opportunity (impact)**

- Objektivne okolnosti na tržištu i u globalnim procesima koji će Vam omogućiti da budete/ostanete ispred konkurencije
- Krize (ratovi, klimatske promene, COVID, nestašice...)
- Novi standardi i nova regulativa
- Subvencije i strateške investicije država ili regija (green energy, 6G...)
- Ovo nisu stvari na koje Vi utičete, već one povoljno utiču na Vas i Vaš biznis

Delovi u kojima se često greši

- **Innovation level description (excellence)**

- Opišite svoju inovativnu ideju, servis, proizvod i **zašto je inovativna**
- Ovde se izražavate maksimalno stručno i uvijeno da samo najveći eksperti iz te oblasti može razumeti, ali da i ostalima zvuči impresivno
- U tom delu demonstrirate svoju izvrsnost i poznavanje oblasti
- Izbegavajte skraćenicе
- Trebalo bi da ste negde oko TRL 3 u ovom trenutku (eksperimentalan dokaz koncepta – uverili ste se da to radi, ili da nešto slično ali manje napredno već radi kod vas, ili da to isto radi kod drugih)
- Važno je povezati ovo sa narednim poljem (Soundness of the Approach) (TRL3 → TRL5, 6 ili 7)

Delovi u kojima se često greši

- **Workplan (implementation)**

- **Najviše oduzetih poena u prethodnom KTE pozivu**

- Morate predvideti putovanja. SMART4ALL je vezan za odlaske tamo i dolaske ovamo (gde god to „tamo“ i „ovamo“ bilo)
- Podelite radni plan u zadatke (taskove) ili radne pakete
- Podelite ove celine u još manje da budete što jasnija
- **Svakoj dodelite jasan vremenski okvir**
- Budite konkretni: 4 putovanja po 3 osobe (3 osobe iz zemlje X u zemlju Y, N dana, zbog toga i toga, 3 osobe iz Y u X, M dana, zato i zato, itd.)
- Budite kreativni: „supervisory visits“ umesto „travel“, „community and market outreach“ umesto svakidašnjeg i ofucanog „dissemination“

Delovi u kojima se često greši

• Resources (budžet) (implementation)

- Nema pravila, ali treba da zvuči logično
- Ako dobijete finansiranje, niko vas neće pitati da li ste baš tako potrošili sredstva ili drugačije, dok god isporučite sve rezultate i izveštaje na vreme
- Ono što evaluatori očekuju su sledeći okviri
 - Primaoca tehnologije košta da uvede inovaciju u svoje poslovanje
 - Pružalac tehnologije ne bi trebalo da kupuje opremu
 - Oprema ne preko 30% budžeta (softver i hardver) – ŠTO MANJE OPREME!!!
 - Putovanja oko 30-35% budžeta
 - Nema putovanja na konferencije, radionice i stručna usavršavanja, samo za razmenu znanja i tehnologije u svrhu izrade projekta
 - Plate zaposlenih stručnjaka
 - Usluge trećim licima (bolje izostaviti, ali do 10%), npr. troškovi akreditacije i sl.
 - Potrošni materijal (consumables), samo ako je reč o potrošnim materijalima za eksperiment koji imaju značajnu cenu
 - Nemojte navoditi „Other costs“ jer to ništa ne znači

Opšte informacije

- **Informacije o podnosiocu prijave**
 - Ime
 - Mejl
 - Telefon
- **Informacije o pravnim licima (za svakog od partnera po jedan formular)**
 - **Tip organizacije**
 - University / Research Centre / Academic institution
 - Industrial SME/slightly bigger
 - System Integrator and/or Technology Provider in general
 - **Mesto**
 - **Zemlja**
 - **Broj godina poslovanja**
 - **Veličina**
 - **Uloga**
 - Leading partner
 - Partner

- **Ključne informacije o projektu**

- Akronim – bilo bi super ako može da bude neka izgovorljiva reč na engleskom
 - Project Name – Pun naziv projekta
 - Tagline – Opis u jednoj rečenici
 - Brief Description – Opis u jednom paragrafu (najbolje napisati na kraju)
 - Vertical – Prioritetne oblasti (DAgr, DTra, DEnv, DAny)
 - Najbolje izabrati i primarnu i sekundarnu da budu iste jer je reč o FTTE-u
-
- Nisu najbitnije već predstavljaju „ključ za identifikovanje projekta“

IZVRSNOST (EXCELLENCE)

- **Sastoji se iz:**

Ovo ne piše u prijavi ili vodiču, ali se podrazumeva

- Experiment description – 2000 karaktera

Treba navesti ciljeve (objectives) i u kom obimu je predloženi transfer iznad trenutnog stanja nauke i tehnike (šta je novo i drugačije u smislu novih koncepata, novih pristupa, novih proizvoda, nove organizacije poslovanja itd.). Ciljeva ne sme biti previše (1 ili 2). **Navedite kakva je veza sa CLEC in CPS&IoT**

- Innovation level description – 1500 karaktera

Informacije o stepenu inovativnosti na tržištu na kome poslujete i zašto je vaša ideja „disruptive“ za postojeće tržište

- Soundness of the approach – 2000 karaktera

Veza sa SMART4ALL vertikalama i oblasitma kompetencije. Kako ćete ostvariti tranziciju iz postojećeg TRL u TRL5, 6 ili 7

BODOVANJE IZVRSNOSTI

- **Evaluatori procenjuju:**

- Kvalitet i relevantnost inovativnosti i uzimanje u obzir SMRAT4ALL prioretnih oblasti
- Kvalitet i prikladnost predloženog transfera znanja u odnosu na zacrtane ciljeve
- Kvalitet predložene interakcije između partnerskih organizacija

UTICAJ/ZNAČAJ (IMPACT)

- **Sastoji se iz:**

- Benefits of the collaboration – 1000 kar

Na koji način će ova saradnja biti od koristi za svaku od institucija? Kakva su tehnička poslovna i tržišna očekivanja i kako će to biti materijalizovano u vidu ekonomskog prosperiteta za oba partnera?

- Market opportunity – 1500 kar

Kroz analizu tržišta, segmentaciju i jasno pozicioniranje svoje inovacije, demonstrirajte zbog čega globalni ili regionalni tokovi i dešavanja u Vašem sketoru idu na ruku Vašem budućem poslovanju. Npr. tako što rešava neki specifičan problem ciljane tržišne grupe.

UTICAJ/ZNAČAJ (IMPACT)

- **Dalje...**

- Competition – 1500 kar

Treba pokazati da vladate tržištem i da ga razumete. To se postiže realističnim pozicioniranjem inovativne ideje na tržištu i razmatranjem njenog potencijala. Izbegavajte formulacije tipa: ne postoji konkurencija (primer kupinovog vina)

- Commercial Strategy and Scalability – 2000 kar

Strategija komercijalizacije – ako niste sigurni, konsultujte nekog menadžera. Izgugajte ključne reči na ovu temu.

Ima li Vaša ideja primenu i van primarne namene? U drugim oblastima. Licenciranje u drugim sektorima?

- **Evaluatori procenjuju:**

- Koliki je potencijal unapređenja poslovanja primaoca tehnologije i mogućnost otvaranja novih radnih mesta. Evropska komisija OBOŽAVA spominjanje novih radnih mesta i stvaranje jednakih prilika za zapošljavanje oba pola
- Mogućnost održive dugoročne saradnje između partnera
- Značaj za kompaniju u smislu tehničkog, poslovnog i tržišnog potencijala
- Tržišni potencijal u nekom od SMART4ALL domena i pravilna analiza konkurencije

PLAN IZVRŠENJA (IMPLEMENTATION)

- **Sastoji se iz:**

- Work Plan – 2000 karaktera

Konkretan, jasan i u potpunosti da se poklapa sa postavljenim ciljevima. Podeliti ga na aktivnosti (ili radne pakete). Ne preterivati sa brojem aktivnosti. Dati vremenske odrednice za svaku aktivnost (od-do) i navesti ključne tačke (KPI – key progress indicators) na osnovu kojih će biti moguće pratiti napredak Vašeg projekta

- Team – 1000 karaktera

Objasniti zašto ste vi prave kompanije koje će ovo sprovesti u delo. Koje su vaše leaderske sposobnosti, umeće da ideju dovedete do tržišta, kakva su Vam dosadašnja iskustva, kakvi su Vam kapaciteti i čime raspoložete u smislu resursa (laboratorije, pogoni, mreža klijenata). Sa druge strane obrazložiti na koji način se dopunjujete u znanju i veštinama.

- Resources – kako ćete potrošiti 80.000 EUR i šta će još biti korišćeno osim SMART4ALL novaca

Objasnite na koji način ćete iskoristiti raspoložive resurse, pre svega finansijski.

O ovome još malo na narednom slajdu...

Opravdivi troškovi

- Iako se troškovi ne pravdaju finansijskim izveštajem, potrebno je u prijavi navesti na šta će se sredstva trošiti
- **Dozvoljeni (opravdivi) troškovi su:**
 - Plate osoba neophodne da se sprovede
 - Neophodni putni troškovi, smeštaj, dnevnice
 - Socijalno osiguranje na teret domaćina
 - Oprema neophodna za sprovođenje transfera tehnologije
 - Troškovi obezbeđivanja posebnih uslova rada u organizaciji domaćinu koji ne bi postojali da osoba X ne dolazi u posetu, uključujući i povećane troškove struje, interneta, amortizacije opreme i mašina, hemikalije i ostali potrošni materijal namenjen za sprovođenje eksperimenta, itd.

BODOVANJE PLANA IZVRŠENJA

- **Evaluatori procenjuju:**

- Koherentnost i efikasnost plana rada, uključujući i primerenost predloženih aktivnosti (radnih paketa) i načina trošenja resursa. Trajanje aktivnosti i vremenski rokovi moraju biti realistični i dostižni u odnosu na početno stanje.
- Svi troškovi moraju biti u skladu sa postojećom regulativom i poslovnom praksom u datim državama. Npr. ne može se 80.000 EUR potrošiti na nedelju dana boravka u nekoj stranoj firmi, a projekat traje 9 meseci. Ili da se navede dnevnicu od 1000 EUR, plaćanje hotela od 800 EUR po noćenju ili pokrivanje troškova biznis klase za avionski prevoz. Novac se mora trošiti odgovorno i racionalno. Jednako kao da ga dajete iz svog džepa
- Kompetentnost, iskustvo i nadopunjivanje ljudi i partnerskih organizacija i njihova spremnost i sposobnost da se posvete projektu.

Ostalo...

- **COVID-19**

- Savet: ako ne mislite da Vaš projekat doprinosi borbi protiv posledica COVID-19 pandemije, razmislite ponovo! Uzmite u obzir širi kontekst i pokušajte ga obrazložiti

- **Socijalno ugrožene grupe**

- I ovde uvek pokušajte nešto ugurati. „Bonusu se u zube ne gleda“, ako to polje bude postojalo jer ga u GfA nema

- **Etička pitanja**

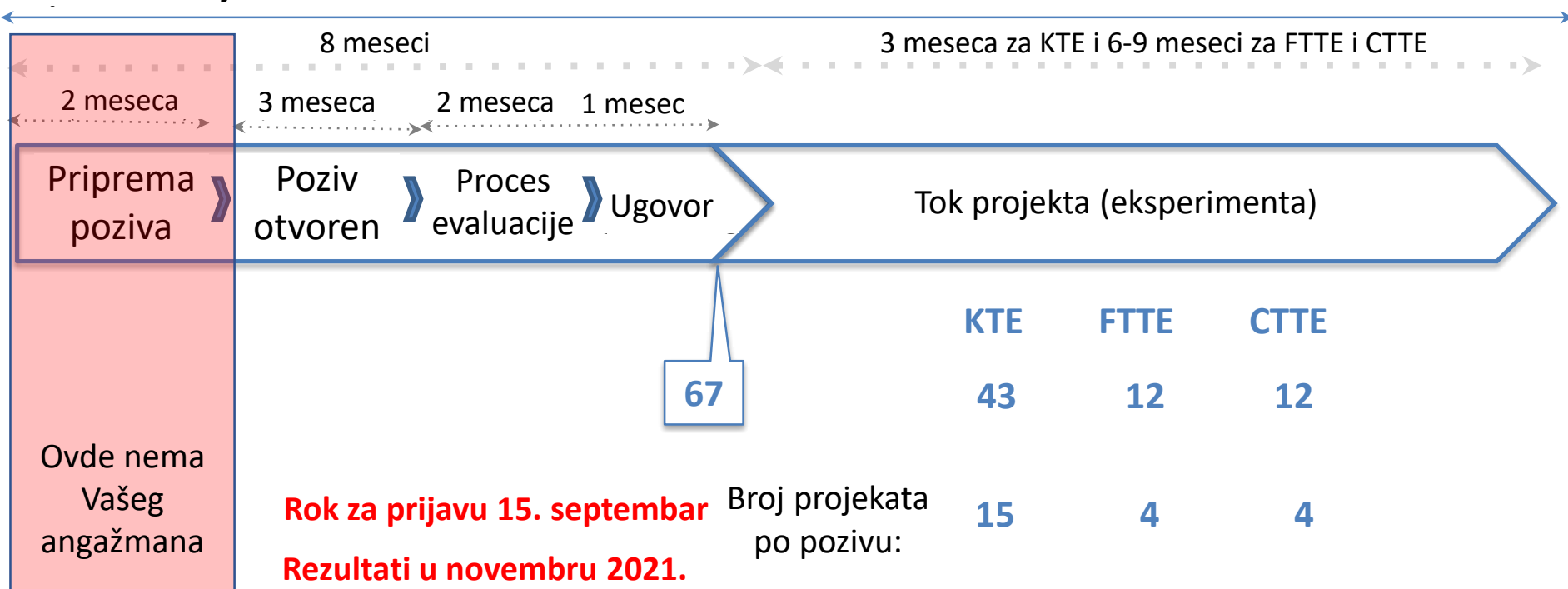
- Uvek se odgovara sa NE, osim ako baš mora da se odgovori sa DA

- **Ostalo...**

- **Treba 1-2 radna dana da se sve popuni ako se dobro pripremi**

Kako da znam kada će moj projekat početi?

Vremenska linija



Ništa se ne podrazumeva

- **Ponekad treba reći banalne stvari**
- **Ali ih uvek treba potkrepiti konkretnim podacima**

- **Primer loše formulacije (bla, bla):**
 - The project partners will greatly benefit from the proposed cooperation and it will significantly increase their market potential
- **To odmah rađa pitanja u glavi evaluatora:**
 - Zašto?
 - Kako?
 - Na osnovu kojih argumenata?

Opterećivanje teksta

- **Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak**
- **Primer loše napisane rečenice (preterivanje): 342 karaktera**
 - Partner1 will considerably shorten the time-to-market and significantly extend its turnover, while partner2 will gain an access to invaluable cross-border testbed for rapid technology development leading to a staggering improvement of its know-how, which would otherwise be impossible on very strong domestic market due to intense competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak
- **Primer loše napisane rečenice (preterivanje): 342 karaktera**
 - Partner1 will **considerably** shorten the **time-to-market** and **significantly** extend **its** turnover, **while** partner2 will gain **an access to invaluable** cross-border testbed for **rapid** technology development **leading to a staggering improvement of its** know-how, **which would** otherwise **be impossible** on **very** strong domestic market due to **intense** competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak
- **Primer loše napisane rečenice (preterivanje): 342 karaktera**
 - Partner1 will **considerably** shorten the **time-to-market** and **significantly** extend **its** turnover, **while** partner2 will gain **an access to invaluable** cross-border testbed for **rapid** technology development **leading to a staggering improvement of its** know-how, **which would** otherwise **be impossible** on **very** strong domestic market due to **intense** competition
- **Primer dobro napisane rečenice (suzdržano): 260 karaktera**
 - Partner1 will shorten **the TTM by 3 months** and extend turnover by **20% in 2 years**. Partner2 will gain cross-border testbed for technology development **and** further improve its know-how, otherwise **difficult to achieve** on domestic market due to **developed** competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli:

- Primer loš

- Pa
its
tes
imp
stro

Nekome može zvučati suvoparno.
Ali ne samo da je kraće, već je i jasnije,
konkretnije i ubedljivije!

- Primer o

- Partne
years. I
further
market

...er by 20% in 2
...nology development and
...ncult to achieve on domestic

11. Često postavljana pitanja

- **Pre nego što se odlučite da postavite neko pitanje, proverite da li je neko već na njega odgovorio**
- **FUNDING BOX Helpdesk**
 - <https://spaces.fundingbox.com/spaces/smart4all-helpdesk>
- **Q&A sekcija projekta**
 - <https://smart4all-project.eu/opencalls-apply-now/> pod jezičkom „Application Kit“ postoje linkovi na
 - Vodič za podnosiocce prijava
 - Često postavljana pitanja
 - Formulare za podnošenje prijave
- **Fejsbuk**
 - <https://www.facebook.com/SMART4ALL.Project/>
- **Twiter**
 - https://twitter.com/Smart_4All
- **LinkedIn**
 - <https://www.linkedin.com/groups/12369183/>

11. Česte greške

- **Nerazumevanje svrhe transfera tehnologije**
 - Unapređenje poslovanja i prodor na nova tržišta
- **Digitalizacija**
 - Poželjno je da već postoje određena znanja kod PRIMAOCA, ali nije neophodno
- **Dozvoljeni smerovi transfera**
 - akademija → SME ili SME → SME
 - EU → SEE ili SEE → EU
- **Predviđanje istraživanja tokom trajanja projekta**
 - Nema vremena za razvoj na strani DONORA, već samo za prilagođenje poslovnih procesa PRIMAOCA
- **Nesnalaženje sa formularom za prijavu**
 - Prođite jednom sve, na vreme
- **Veći broj partnera od dozvoljenog**
- **Transfer unutar iste zemelje, umesto da bude prekogranični**

U dosadašnjim prijavama...

- **Nedovoljno posvećenog vremena (lako ćemo)**
- **Odstupanje od zadatih okvira**
- **Nejasni ciljevi (objectives)**
- **Brkanje ciljeva (objectives) i izlaza (outcomes)**
- **Nedovoljno konkretno izražavanje (bla, bla)**
- **Nejasna održivost ideje (nekada je i očigledno neophodno reći)**
- **Nejasna tržišna pozicija i strategija**
- **Nejasna uloga svakog od partnera**

12. CTTE poziv...

- **Otvora se 15. septembra**
- **Sve je potpuno isto. Iskoristite postojeću aplikaciju**
- **Izmene koje treba uneti:**
 - Naći trećeg partnera
 - Tri nepovezana pravna lica iz dve ili tri različite zemlje
 - Uvesti dodatnu oblast (mora biti nedvosmisleno)
 - Preraspodeliti budžet
- **Kako najlakše uvesti trećeg partnera**
 - Tehnology provider ili sistem integrator iz neke druge oblasti (neko u zemlji u kojoj se prima tehnologija sa loklanim znanjem ili opremom), ali ne mora tako. Ima i drugih načina

CTTE dozvoljene kombinacije

- Bar jedna partner mora biti SME ili SBC
- Transfer ne može ići u smeru akademskog partnera

- 2 akademska partnera (2 različite oblasti) → SME
- 1 akademski partner → SME (sistem integrator) + SME (krajnji primalac)
- 1 akademski partner → 2 SMEa (npr. primena u dve različite oblasti)
- 1 akademski partner + SME (2 različite oblasti) → SME
- 2SMEa (2 različite oblasti) → SME
- SME → SME (sistem integrator) + SME (krajnji primalac)
- SME → 2SMEa (npr. primena u dve različite oblasti)

- → uvek mora ići preko granice
- SME je uvek nosilac prijave i glavni (lead) partner

Pitanja...

Hvala na pažnji...

antic@uns.ac.rs